

## Floreal Holidays – Revenue Manager (H/F/X)

### Rejoignez Floreal Holidays en tant que Revenue Manager et contribuez à notre croissance commerciale

Depuis 1939, Floreal Holidays crée des vacances inoubliables, accessibles à tous. Avec des domaines de vacances et des campings répartis dans toute la Belgique, nous accueillons chaque année des milliers de clients : familles, groupes, entreprises et associations. Afin de poursuivre le développement de notre stratégie commerciale, nous recherchons un(e) **Revenue Manager** motivé(e).

Vous avez un excellent esprit analytique, une forte sensibilité commerciale et vous aimez optimiser le taux d'occupation, le chiffre d'affaires et la rentabilité ? Alors vous êtes peut-être le ou la collègue que nous recherchons.

#### Votre mission

En tant que Revenue Manager, vous êtes responsable du développement et de la mise en œuvre de la stratégie de revenue management pour les différents hébergements de Floreal Holidays. Depuis notre siège social à Bruxelles, avec des déplacements réguliers vers nos destinations de vacances à travers la Belgique, vous analysez en permanence le marché, la demande et la concurrence afin d'optimiser notre chiffre d'affaires et notre rentabilité.

Vous faites partie de l'équipe Sales & Marketing et rapportez directement au Sales & Marketing Director. Vous travaillez en étroite collaboration avec les équipes Sales, Marketing, Réservations, Operations ainsi qu'avec la Direction afin de transformer les opportunités commerciales en résultats concrets.

#### Vos responsabilités

- Développer et mettre en œuvre une stratégie tarifaire dynamique pour nos hôtels, villages de vacances et campings.
- Suivre et optimiser le taux d'occupation, l'ADR, le RevPAR et le chiffre d'affaires global.
- Élaborer des prévisions (forecasts), des budgets et des analyses de la demande.
- Analyser les tendances du marché, la concurrence et le comportement de réservation.
- Gérer les structures tarifaires, les promotions et les canaux de distribution.
- Optimiser les OTA, le site web de Floreal Holidays et les autres canaux de vente.
- Assurer le reporting des KPI commerciaux auprès du management.
- Conseiller les équipes opérationnelles en matière de pricing, de capacité et d'actions commerciales.
- Participer à la digitalisation et à la professionnalisation du Revenue Management au sein de Floreal Holidays.

### Qu'est-ce qu'on attend de vous?

Pour réussir dans ce rôle clé, nous recherchons une personne avec le profil suivant :

- Vous êtes titulaire d'un bachelier ou d'un master, de préférence en Hospitality Management, Tourisme, Économie ou dans une orientation commerciale.

- Vous disposez d'au moins trois ans d'expérience en Revenue Management dans le secteur de l'hôtellerie, des villages de vacances, des campings ou du tourisme.
- Vous possédez de solides capacités d'analyse et une excellente maîtrise d'Excel.
- Une expérience avec des systèmes PMS, CRS et Revenue Management constitue un atout important.
- Vous êtes à l'aise avec les chiffres et savez transformer les données en actions commerciales.
- Vous maîtrisez parfaitement le néerlandais et disposez d'une connaissance professionnelle du français et/ou de l'anglais.
- Vous travaillez de manière autonome, prenez des initiatives et êtes capable de prendre des décisions dans votre domaine de responsabilité.
- Vous êtes proactif(ve), orienté(e) résultats et appréciez la collaboration avec différents départements.

## **Qu'est-ce que nous vous proposons?**

- Un contrat à temps plein à durée indéterminée au sein d'un groupe touristique belge en pleine croissance.
- L'opportunité d'avoir un impact concret sur les performances commerciales de plusieurs destinations de vacances uniques.
- Une fonction variée offrant une grande autonomie et de nombreuses possibilités d'initiative.
- Une équipe enthousiaste et engagée où la collaboration est une valeur essentielle.
- Un salaire compétitif complété par des avantages extralégaux.
- Des possibilités de formation et de développement professionnel.
- Des avantages dans les différents domaines de vacances et campings de Floreal Holidays.

### **Pourquoi rejoindre Floreal Holidays?**

Chez Floreal Holidays, nous sommes convaincus que les vacances doivent être accessibles à tous. Ensemble, nous créons chaque jour des expériences inoubliables pour nos clients. Vous souhaitez contribuer à cette mission grâce à votre expertise commerciale ? Nous attendons votre candidature avec impatience.

### **Creating Memories Together.**

<https://www.florealgroup.be/nl>